



# LIVRE BLANC

## Les clés du succès de l'entrepreneur Nettoyage automobile



### Le marché

Un secteur à fort potentiel



### Les méthodes

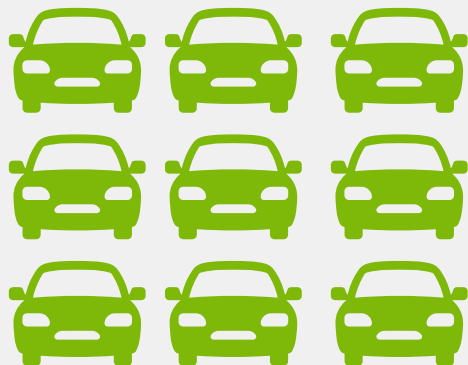
Des modes de nettoyage différents



### Votre business

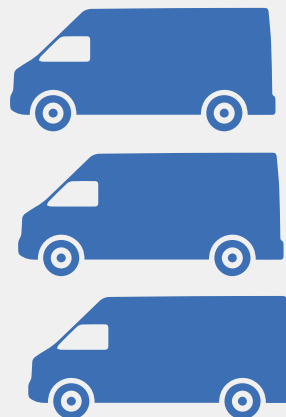
Faites le bon choix

# Le parc automobile en France



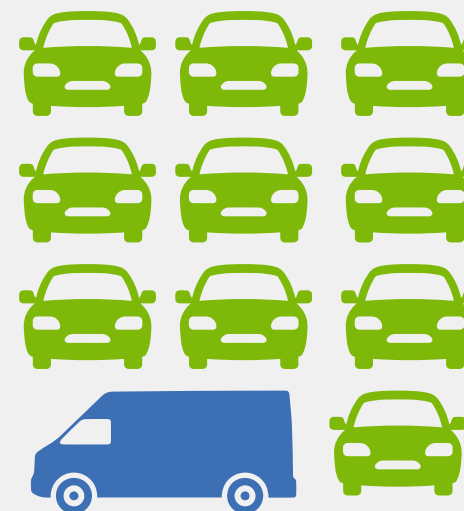
**38 millions**  
de véhicules particuliers

+



**6 millions**  
de véhicules utilitaires

=



**44 millions**  
de véhicules en circulation



**Le marché**  
Un secteur à fort potentiel



# Nombre de lavages par an



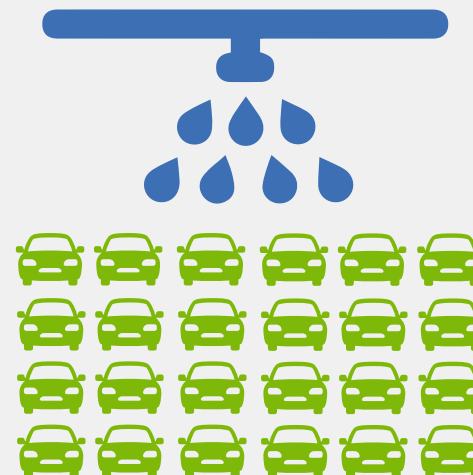
**22 millions**  
des véhicules particuliers  
nettoyés par un professionnel

x



**6 lavages**  
par an en moyenne  
et par véhicule

=



**132 millions**  
de lavages



**Le marché**  
Un secteur à fort potentiel



# Nombre de rénovations par an



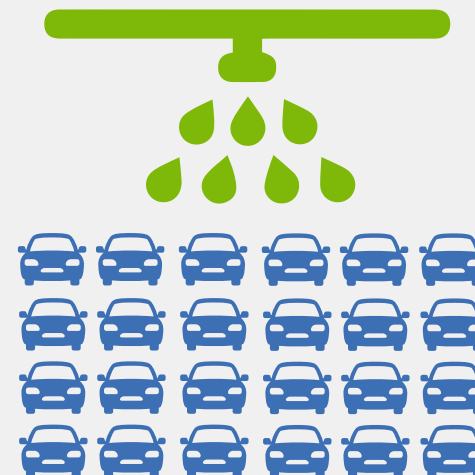
**5 millions**  
de véhicules d'occasion  
vendus par an

x



**1 rénovation**  
avant vente

=



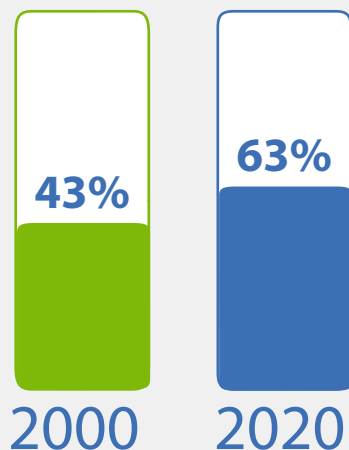
**5 millions**  
de rénovations



**Le marché**  
Un secteur à fort potentiel

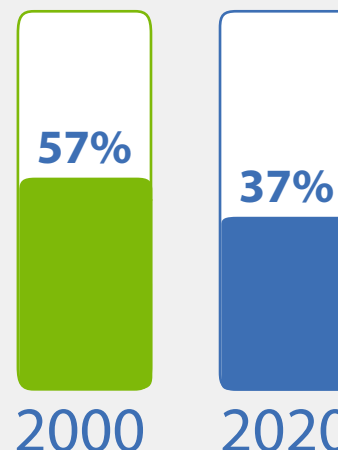


# Les habitudes de lavage des français



**Par un professionnel  
ou en libre-service**

**+20%**



**Par eux-mêmes  
à domicile**

**-20%**



**Le marché**  
Un secteur à fort potentiel



# Le lavage libre-service



- Investissement moyen : 420 000 €
- Marge dégagée faible
- Concurrence très forte : 7 500 établissements
- Qualité de prestation faible
- Rentable en 3 années minimum



## Les méthodes

Des modes de nettoyage différents

# Le lavage manuel sans eau



- Investissement : entre 10 000 et 25 000 €
- Coût des produits par an : 10 000 €
- Marge dégagée moyenne
- Concurrence faible
- Qualité de prestation moyenne
- Rentable dès la première année



## Les méthodes

Des modes de nettoyage différents



# Nettoyage et rénovation vapeur



- Investissement : 4 000 €
- Coût des produits / an : 1 500 €
- Marge dégagée forte
- Concurrence : marché naissant
- Qualité de prestation haute
- Rénovation complète intérieur / extérieur
- Rentable dès la première année



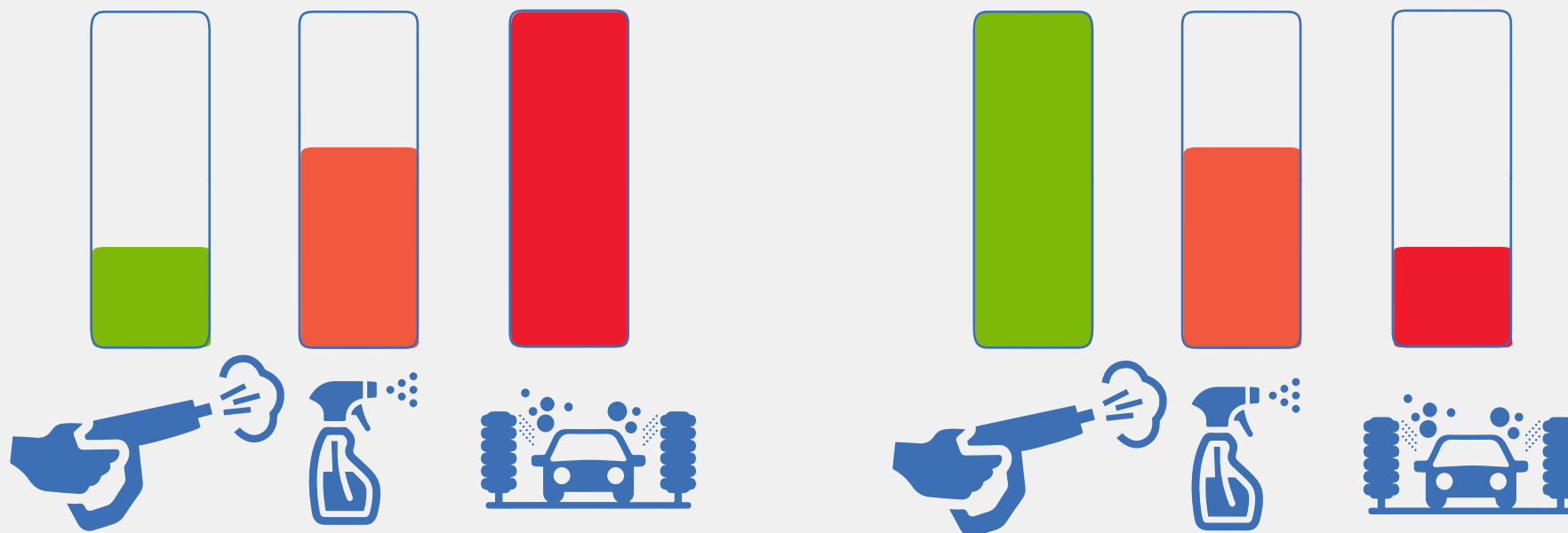
## Les méthodes

Des modes de nettoyage différents





# Investissement et Performance



**Investissement**

**Performance**



**Les méthodes**

Des modes de nettoyage différents



# Synthèse comparative



	Lavage superficiel	Lavage esthétique	Rénovation intégrale
Qualité de prestation			
Prix de la prestation	10 €	60 €	150 €
Marge	Faible	Moyen	Elevé
Volume nécessaire	Elevé	Moyen	Moyen
Coûts publicitaires	Elevé	Moyen	Faible
Concurrence	Elevé	Faible	Faible
Consommation d'eau	Elevé	Faible	Faible
Exigence client	Faible	Moyenne	Haute
Concept écologique	Non	Oui	Oui



## Les méthodes

Des modes de nettoyage différents

# Soyez autonome



## Travaillez pour vous

Soyez libre



## Investissez peu

Pas de structure lourde  
à mettre en place



## Choisissez vos clients

Concillez argent et plaisir



## Votre business

Faites le bon choix

# Privilégiez la relation



## Contactez

De futurs clients à votre image



## Comblez

Vos clients par un service de proximité



## Fidélisez

Vos clients vous recommandent



**Votre business**  
Faites le bon choix

# Choisissez l'excellence : la vapeur



## Technologie polyvalente

Performante et éco-responsable



## Qualité maximum

Panel de prestations inégalé



## Ecologie

Agissez pour l'environnement sans chimie et avec peu d'eau



**Votre business**  
Faites le bon choix

Un livre blanc offert par Suprasteam

# Lancez-vous !

## Découvrez LA solution et démarrez rapidement

### 01 69 11 81 11

lun-ven 9h00 12h00 / 13h30 17h30



**01 69 11 81 11**  
Contactez-nous !



**Envie d'une démo ?**  
4 rue Gustave Eiffel  
91070 Bondoufle



**www.suprasteam.com**  
Rendez-vous sur notre site